

Kontaktfreude, IT und Koordination liegen dir voll im Blut?



Accountmanager Vertrieb mit IT-Leidenschaft (m/w/d) für unseren Geschäftskundenbereich - Vollzeit (40 Stunden/Woche)

Du verkaufst mit Leidenschaft und hast Lust darauf, Kunden dauerhaft an Managed Serviceleistungen Deines Teams zu binden? Eigeninitiative und „Biss“ sind Deine Markenzeichen? Du magst es, Dich mit modernen Kommunikationstechnologien zu beschäftigen? Du bist ein echter Netzwerker und hast keine Scheu davor, mit Menschen in Führungspositionen ins Gespräch zu kommen?

Dann bring Dein Talent unbedingt bei uns ein!

Das wartet auf Dich:

- Eine unbefristete Festanstellung in einer krisensicheren Branche
- Ein attraktives Festgehalt, Provisionsmodell und modernes Firmenfahrzeug
- Eine fundierte Einarbeitung und auf Deine Bedürfnisse abgestimmte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine eigene NetAcademy mit der Möglichkeit, deine persönlichen und fachlichen Kompetenzen ständig weiterzuentwickeln
- Ein erfolgsorientiertes Umfeld, in dem Du selbst über Deine Zeiteinteilung und den besten Arbeitsort entscheidest
- Eine gelebte Feedbackkultur in der Du Dich auf das Coaching durch Deine Führungskraft und die Unterstützung durch Deine Kolleginnen und Kollegen verlassen kannst
- Ein sympathisches und hilfsbereites Team, das dir mit Rat und Tat zur Seite steht
- Ein professionelles Feelgood-Management
- Ein betriebliches Gesundheitsmanagement und weitere Benefits wie Betriebliche Altersvorsorge, Jobrad, Vorsorgeuntersuchungen, etc.

Das machst Du bei uns:

- Du vermarktest aktiv NetAachen-Produkte für Geschäftskunden vom Glasfaseranschluss über das Internet bis zum Rechenzentrum und setzt den Schwerpunkt bei IT Managed Services
- Du arbeitest konsequent an der Neukundengewinnung und im erfolgreichen Verkauf von Managed Service Leistungen
- Du erkennst Potenziale und entwickelst gemeinsam mit den relevanten AnsprechpartnernInnen Strategien und Maßnahmen diese zu entwickeln
- Du nutzt unsere vielfältigen Sponsoring-Aktivitäten zum Ausbau deines Netzwerkes

Das bringst Du mit:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse zu IT Produkten sind vorhanden oder es besteht eine Affinität zu diesen
- Du verfügst über Berufserfahrung im B2B Vertrieb
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office und Teams
- Du hast bereits Erfahrung im Umgang mit CRM-Tools
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bringst souveränes Auftreten, Empathie, Verhandlungsgeschick und Zielorientierung mit
- Du besitzt eine gültige Fahrerlaubnis Klasse B

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung (inkl. Gehaltswunsch und Eintrittstermin) an:
NetAachen GmbH, Personalmanagement; Jessica Engels, E-Mail: karriere@netaachen.com

Mache Karriere beim größten Telekommunikationsanbieter und IT-Dienstleister für den Raum Aachen-Düren-Heinsberg.



NetAachen